

1. Назва. Консалтингові послуги в сфері підприємництва

2. Шифр. 11151

3. Тип. Професійна обов'язкова

4. Рік навчання. 2018-2019

5. Семестр. III

6. Кількість кредитів ЄКТС. 5.

7. ПБ лектора, науковий ступінь, посада.

Гонтарева Ірина Вячеславівна, д.е.н., проф., зав. кафедри підприємницької діяльності

8. Результати навчання: Визначати місце управлінського консультування в підприємницькій інфраструктурі; здійснювати підготовку та проведення консалтингового процесу в клієнтській організації; накопичувати та аналізувати інформацію щодо стану та розвитку світового та вітчизняного ринку консалтингових послуг; організовувати діяльність консалтингової фірми, обґрунтовувати ціну та розробляти договори на консалтингові послуги; визначати та оцінювати модель консультаційної діяльності; обґрунтовувати та обирати маркетингову політику консалтингових фірм.

9. Обов'язкові попередні навчальні дисципліни. "Макроекономіка" і "Мікроекономіка", "Підприємництво", "Управління проектами", "Підприємництво та комерціалізація інновацій", "Сучасні економічні теорії".

10. Зміст. Сутність консалтингової діяльності в сфері підприємництва. Структура здійснення консалтингового процесу у підприємницькій діяльності. Становлення та розвиток світового ринку консалтингових послуг. Ринок консалтингових послуг в Україні. Організація консультаційної діяльності в сфері підприємництва. Якості консультанта та комунікації в підприємстві. Маркетинг консалтингових послуг.

11. Рекомендовані джерела.

1. Підприємництво, торгівля, біржі в процесі соціально-економічного розвитку : монографія [Електронний ресурс] / І. В. Гонтарева, Г. Л. Матвієнко-

Біляєва, В. І. Ковальова та ін. ; за заг. ред. д-ра екон. наук, професора І. В. Гонтаревої. – Харків : ХНЕУ ім. С. Кузнеця, 2018. – 156 с.

2. Гонтарева І. В. Управління консалтинговою діяльністю: конспект лекцій / І. В. Гонтарева. – Харків : Вид. ХНЕУ, 2010. – 136 с.

3. Афанасьєв М. В. Тренінг формування компетенцій з економіки підприємства: навчальний посібник / М.В. Афанасьєв, І.В. Гонтарева, Д.О. Тищенко. – Харків : ВД «ИНЖЕК», 2010. – 328 с.

4. Блинов А.О., Дресвянников В.А. Управленческое консультирование. - М.: Дашков и К, 2013. 212 с.

5. Блюмин А.М. Информационный консалтинг. Теория и практика консультирования. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2013.

6. Бутова Т. В. Управленческий консалтинг : учебное пособие / Т. В. Бутова. – М. : Теис, 2005. – 496 с.

7. Горфинкель В.Я., Поляк Г.Б. Предпринимательство. Учебник. — 5-е изд., перераб. и доп. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2010. 687 с.

8. Зильберман М. Консалтинг. Методы и технологии / М. Зильберман; пер. с англ. – СПб. : Питер, 2006. – 432 с.

9. Королева Т.А. Консалтинг: Учебное пособие.- СПб.: изд. СПбГУКиТ, 2011. 142 с.

10. Пономаренко В.С. Проблемы подготовки компетентных экономистов и менеджеров в Украине: монография / Пономаренко В.С. – Х. : ИД «ИНЖЭК», 2012. – 352 с.

11. Шейн Э. Процесс консалтинга. Построение взаимовыгодных отношений «клиент-консультант» / Э. Шейн. – СПб. : Питер, 2008. – 380 с.

12. **Методи навчання.** Лекції проблемного характеру, міні-лекції, робота в малих групах, семінари-дискусії, мозкові атаки, кейс-метод, презентації, ознайомлювальні (початкові) ігри, метод проектної роботи, комп'ютерні симуляції, метод сценаріїв, банки візуального супроводу

13. Методи оцінювання: поточний контроль (тестування, опитування, інтерактивне опитування, індивідуальне завдання, контрольна робота); підсумковий контроль (іспит).

14. Мова навчання. Українська.